

Oberoende rådgivning

En 'oberoende' aktörs intäkter får endast komma från arvudet som kunden betalar. Det finns inga bindningar till något varumärke, någon institution eller specifik produkt. Det finns därför inga incitament att köpa vissa produkter eller att skapa transaktioner för att tjäna pengar. För en oberoende aktör är det i stället av största vikt att undvika onödiga kostnader och hitta den mest effektiva lösningen till så låga kostnader som möjligt.

Genom att endast erhålla intäkter från kunden själv, garanteras lojaliteten utan intressekonflikter som annars kan påverka rådgivningen.

Läs om olika rådgivare hos [Konsumenternas](#).